О. Е. Ефимчик, Н. М. Эдвардс

СТРАТЕГИИ КОММУНИКАТИВНОГО ПОВЕДЕНИЯ

Допущено Министерством образования Республики Беларусь в качестве учебного пособия для иностранных студентов учреждений высшего образования по специальности «Лингвистическое обеспечение межкультурных коммуникаций (по направлениям)»

Минск РИВШ 2023

|| СОДЕРЖАНИЕ

ПРЕДИСЛОВИЕ
МОДУЛЬ 1 ОСНОВЫ ДЕЛОВОЙ КОММУНИКАЦИИ6
TEMA 1.1 Стратегии коммуникативного поведения в бизнесе. Способы повышения эффективности деловой коммуникации6
TEMA 1.2 Модели бизнес-коммуникации. Понятие о национальной культуре и её влияние на бизнес-коммуникацию
ТЕМА 1.3 Роль информационных технологий в деловой коммуникации24
ТЕМА 1.4 Этические аспекты деловой коммуникации и корпоративная культура30
МОДУЛЬ 2 ДЕЛОВАЯ КОММУНИКАЦИЯ В МАЛЫХ ГРУППАХ38
ТЕМА 2.1 Основные стратегии деловой коммуникации в компании
TEMA 2.2 Динамика деловой коммуникации в малых группах
ТЕМА 2.3 Стратегии проведения деловых собраний и встреч

TEMA 2.4	
Культура невербального поведения	
участников деловой коммуникации62	4
TEMA 2.5	
Этикетные формы деловой коммуникации	
в корпоративной среде7	3
TEMA 2.6	
Стратегии деловой коммуникации	
и обратной связи в малых группах 80	0
МОДУЛЬ 3	
СТРАТЕГИИ ПИСЬМЕННОЙ	
КОММУНИКАЦИИ В БИЗНЕСЕ9	0
TEMA 3.1	
Письменная коммуникация – компонент делового общения9	0
TEMA 3.2	
Приёмы и способы подачи информации	
в письменных сообщениях9	6
TEMA 3.3	
Эффективные тактики оформления	_
письменных сообщений10	6
TEMA 3.4	
Особенности структурирования	
сообщений разного жанра11	13
МОДУЛЬ 4	
СТРАТЕГИИ ВЕДЕНИЯ ДЕЛОВЫХ ПЕРЕГОВОРОВ120	Э
TEMA 4.1	
Социокультурные особенности переговорного процесса12	:C

TEMA 4.2
Подготовка к ведению переговоров
с зарубежными партнёрами126
TEMA 4.3
Основные этапы переговорного процесса в бизнесе131
TEMA 4.4
Стратегии речевого и неречевого поведения участников переговоров139
TEMA 4.5
Практикум переговорного процесса: анализ ситуаций147
МОДУЛЬ 5
ТИПИЧНЫЕ СИТУАЦИИ ОБЩЕНИЯ В БИЗНЕСЕ153
TEMA 5.1
Общение в виртуальном пространстве: тактики и стратегии153
TEMA 5.2
Подготовка стандартных деловых сообщений
TEMA 5.3
Тактики передачи сообщений
с негативным содержанием168
TEMA 5.4
Способы реализации стратегии убеждения
в деловой коммуникации172
TEMA 5.5
Эффективные приёмы проведения
устных презентаций180

МОДУЛЬ 6 СТРАТЕГИИ БЕСКОНФЛИКТНОЙ КОММУНИКАЦИИ	186
TEMA 6.1	
Стратегии преодоления разногласий	
с сотрудниками и клиентами компании	186
TEMA 6.2	
Стратегии противостояния обманным тактикам	202
СПИСОК РЕКОМЕНДУЕМЫХ ИСТОЧНИКОВ	209